

# 5 Masterfragen für deine Reflexion

Nehme dir dazu bewusst ein paar Minuten Zeit und reflektiere dich selbst. Vielleicht hast du eine tolle Erkenntnis, und/oder du bekommst eine wertvolle Bestätigung! Wenn du die Übung regelmäßig machst, bringt es dich auf jeden Fall wieder einen Schritt weiter!

1 Was glaubst du, möchte dein Kunde bekommen/erhalten wenn er zu dir in den Salon kommt?

---



---



---

2 Was glaubst du, wünscht sich dein Kunde von dir?

---



---



---

3 Was glaubst du, ist das Ziel des Kunden? Hat er überhaupt ein Ziel?

---



---



---

4 Was glaubst du, warum hat dein Kunde dich ausgewählt? Warum kommt dieser Kunde gerade zu dir?

---



---



---

5 Was glaubst du, welche Erwartungshaltung hat dein Kunde dir gegenüber?

---



---



---

Glaub an dich! 